

Wirtschaftsingenieure in der Berufspraxis

– Absolventen schreiben für Interessenten



Dipl.-Wirtschaftsing. Uli Wenzel
Sales Manager
ThyssenKrupp Bilstein GmbH

Von 1999 bis 2002 habe ich an der Fachhochschule Wiesbaden Internationales Wirtschaftsingenieurwesen studiert. Nach dem Diplom fand ich eine Anstellung bei ThyssenKrupp Bilstein, wo ich als Vertriebsingenieur im Key Account den Kunden Porsche betreue. Als einen der großen Vorzüge des Studiums an der FH habe ich die sehr generalistische und internationale Ausrichtung erlebt, von der ich bis heute in meinem beruflichen Alltag profitiere.

Für Aufgaben im Schnittstellenbereich zwischen technischen und betriebswirtschaftlichen Tätigkeitsfeldern der Wirtschaft stellt der Studiengang Internationales Wirtschaftsingenieurwesen eine ideale Grundlage dar. Dafür sorgen vor allem die ausgezeichneten Lehrkräfte, die modernen Einrichtungen und das umfangreiche Lehrangebot, das eine optimale Ausbildung und Betreuung jedes einzelnen Studierenden sicherstellt. Der internationale Bezug bedeutet eine wichtige Zusatzqualifikation, die für die Arbeit in einem global agierenden Unternehmen unerlässlich ist.

Besonders positiv waren für mich die beiden Auslandspraktika während des Studiums. Eines davon absolvierte ich bei der Unternehmensberatung Portafolio de Valores in Asunción, Paraguay, wo ich neben wertvollen beruflichen Erfahrungen auch vielfältige Eindrücke von der Lebensweise der dortigen Menschen sammeln konnte. Ein weiteres Auslandsprojekt führte mich zusammen mit zwei Kommilitonen nach Indonesien zum VEDC in Malang auf Java, einer Bildungseinrichtung für Ausbildungsberufe, vergleichbar mit der deutschen IHK. Sich in der Praxis zu bewähren und selbst größere Herausforderungen, noch dazu in einem fremden Land, erfolgreich zu bewältigen, bedeutete für mich eines der Highlights meines Studiums.



*Wertvolle Erfahrung:
Uwe Wenzel beim
Auslandspraktikum in
Indonesien*

Heute betreue ich als Sales Engineer für ThyssenKrupp Bilstein den Kunden Porsche in allen kaufmännischen Fragen von der Vertriebsseite. Das umfasst vor allem den Verkauf und die Beratung von Serien- und Prototypenprodukten für den Porsche Boxster und Carrera. Zudem habe ich mich zum Six Sigma Black Belt weiterqualifiziert. Als verantwortlicher Leiter führe ich seitdem ein Projektteam, das nach der Six-Sigma-Methodik die Messung, Analyse, Verbesserung und Kontrolle aller Schlüsselprozessen, die sich auf die Kundenzufriedenheit auswirken, vorantreibt.

Mein Studium an der FH Wiesbaden in Rüsselsheim hat es mir dabei mit seiner modernen und praxisorientierten Ausrichtung sowie der sehr angenehmen Studienatmosphäre ermöglicht, mit den besten Chancen auf dem Arbeitsmarkt ins Berufsleben zu starten und in einem höchst spannenden und aussichtsreichen beruflichen Umfeld erfolgreich zu sein.